

Desde que se formou atuou em excelentes empresas que operam em Comércio Exterior, iniciando como trainee na *SCE – Serviços de Comércio Exterior* (Belo Horizonte) onde teve contato com todos os setores do comércio exterior : importação, exportação, transporte aéreo, marítimo, rodoviário, contratos de câmbio e seguro de transporte internacional, Ministérios, CAMEX, DECEX, Receita Federal e autoridades alfandegárias;

2004-2007 – Novo Nordisk Produção Farmacêutica do Brasil Ltda.

Multinacional dinamarquesa de medicamentos

* Gerente de Importação

Atribuições :

- Importação de cerca 200 itens totalizando 45 milhões de euros em equipamentos para a montagem da nova fábrica da multinacional no Brasil;
- Importação de 11 equipamentos chaves na modalidade Ex-Tarifário (35 milhões de euros) e monitoramento de todo o processo até a publicação do ex no D.O.U.;
- Condução das tratativas com órgãos governamentais tais como Receita Federal, Ministério da Agricultura, ABIMAQ, CAMEX, DECEX e BACEN;
- Contato, negociação e confirmação das ordens de compras de importação com os fornecedores estrangeiros;
- Preparação de relatórios mensais para a diretoria e departamentos fiscais e financeiros;
- Alcançou uma redução de € 200.000,00 no processo logístico de importação através de negociações com fornecedores, parceiros e "claims";
- Esboço de todo o plano logístico e acompanhamento do processo de importação (aérea, marítima e rodoviária) de todos os materiais da empresa;
- Estimativas de custo de importação para os diversos departamentos da empresa com informação de preço final e tempo de chegada até a fábrica;
- Negociação de tarifas especiais com alfândegas de portos secos e marítimos, companhias ferroviárias e rodoviárias;
- Cotações e negociações de tarifas de fretes de importação com agências marítimas e companhias aéreas;
- Visitas comerciais a fornecedores da Suécia, Argentina e Chile;
- Monitoração de todo o processo logístico de importação desde a coleta do material na fábrica do exportador, embarque, desembarço e chegada na fábrica;
- Reuniões freqüentes com as autoridades alfandegárias de diferentes portos referentes às importações da empresa;

2001-2003 – Porto Seco Centro-Oeste

Estação Aduaneira Interior

* Gerente de Logística e Comércio Exterior

Atribuições :

- Freqüentes visitas comerciais aos clientes do Porto Seco dando-lhes suporte técnico e logístico sobre o processo de importação e exportação visando a utilização da alfândega do Porto Seco.
- Classificação tarifária (NCM) de variados produtos dos clientes do Porto Seco dando-lhes estimativas de custos do processo de importação/exportação;
- Recepção a missões estrangeiras ao Porto Seco e representantes de empresas em instalação na região e visitas aos setores comerciais de diversas embaixadas em Brasília;
- Assessoria logística aos clientes do porto em seus projetos de importação e exportação de diferentes produtos e modalidades;
- Participação em feiras, palestras e congressos representando o Porto Seco Centro-Oeste;

- Articulador do Projeto Hamburgo (consolidação de cargas em containers no porto de Hamburgo – Alemanha) junto a empresas do pólo farmacêutico de Anápolis, GO;

1997-2001 – Kerry do Brasil Ltda.

Multinacional irlandesa de ingredientes alimentícios

* Analista de Importação

Atribuições :

- Importação de todas as matérias primas, máquinas e equipamentos para a nova fábrica da empresa no Brasil;
- Operação de exportação Back-to-Back e importações na modalidade Drawback;
- Responsável pela importação e condução do processo junto à Receita Federal e DECEX de uma linha de produção “usada” fornecida pela empresa-irmã na Irlanda;
- Contínuo desenvolvimento de novos fornecedores em diferentes países de variadas matérias primas usadas na indústria;
- Contratação de câmbio de todas as importações;
- Mentor do projeto de consolidações de cargas em containers no porto de Tilbury, Inglaterra, alcançando uma expressiva redução de custo no processo de importação;
- Visitas a fornecedores na Inglaterra e Holanda;
- Participação em feiras comerciais da área alimentícia;
- Palestra na empresa AB Technology sobre o tema “How to Export to Brazil”;
- Condução das tratativas com entidades governamentais (Ministério da Agricultura, Banco Central e Receita Federal) sobre temas ligados aos processos de importação da empresa;
- Alcançou todas as suas metas de redução de custos definidas pela diretoria nos processos de importação;

1996-1997 – Consulado da República Argentina

Representação Diplomática

* Gerente de Promoção Comercial

Atribuições :

- Suporte técnico e logístico aos empresários argentinos que visavam exportações para empresas de Minas Gerais;
- Organização de Rodas de Negócios entre empresários argentinos e do estado de Minas Gerais;
- Estimativas de custos de importações de produtos argentinos;
- Recepção e acompanhamento de missões comerciais de empresários argentinos ao estado de Minas Gerais;
- Definição do plano logístico de exportação de produtos argentinos para o cliente em Minas Gerais;

1992-1995 – Laboratório Teuto Brasileiro Ltda.

Industria farmacêutica nacional

* Chefe de Compras / Importação

Atribuições :

- Aquisição de todos os insumos e equipamentos usados na fábrica;
- Negociação de preços, prazos e entrega e pagamentos com fornecedores nacionais e internacionais;
- Condução, negociação e confirmação de ordens de importação com fornecedores estrangeiros;

- Contínuo desenvolvimento de novos fornecedores nacionais e internacionais de matérias primas e materiais de embalagem;
- Visitas comerciais a fornecedores nos Estados Unidos;
- Programação de embarques trimestrais de matérias-primas de acordo com o fluxo do PCP da empresa;
- Participação em feiras farmacêuticas, destacando-se a FCE – São Paulo;
- Recepção e acompanhamento às missões estrangeiras e técnicos à fábrica;
- Logística de todo o processo de importação desde a coleta da mercadoria na fábrica no exterior até o desembarço no porto brasileiro;
- Classificação tarifária de mercadorias (NCM) com a estimativa do custo final da importação;
- Contratação de câmbio de importação;
- Negociação e contratação de seguro internacional com companhias seguradoras;
- Administração de todo o processo de importação junto ao despachante aduaneiro nas alfândegas;
- Prospecção de clientes potenciais na América Latina e África visando projetos de exportação de produtos farmacêuticos;
- Condução do processo de joint-venture com empresas da Inglaterra e Coréia do Sul;

1989-1992 - ***FASAL S/A Com. e Indústria de Produtos Siderúrgicos***

Indústria nacional beneficiadora de produtos siderúrgicos

* Analista de Exportação

Atribuições :

- Análise de Carta de Crédito de Exportação;
- Preparação de documentação (Fatura, Packing list, e Certificado de Origem) à luz das exigências da Carta de Crédito;
- Reservas de navios com as companhias marítimas;
- Emissão de R.E. – Registro de Exportação
- Contato/negociação com o cliente no exterior;
- Preparação da Instrução de Embarque das exportações;
- Negociação da exportação e fechamento de câmbio;
- Monitoramento do embarque e coordenação junto ao despachante aduaneiro do processo de exportação no porto marítimo;